

Asesoría y desarrollo independientes en energías renovables, África y Oriente Medio

Asesoría técnica y comercial independiente en energías renovables.

Barouk Energy asesora a empresas industriales, inversores y organismos públicos sobre si construir, qué y cómo, y desarrolla proyectos desde la selección del emplazamiento hasta el cierre financiero. La asesoría la paga solo el cliente: no vendemos equipos ni aceptamos comisiones de proveedores. Mercados: Nigeria, Marruecos, Egipto, Líbano, Arabia Saudí y Emiratos Árabes Unidos.

Servicios de asesoría

Evaluar

¿Está justificada la inversión?

Auditoría energética

Perfil de carga medido, uso de generadores y registros de diésel, con un concepto dimensionado de solar, baterías y generadores y su coste.

Viabilidad y producción

Estudio bancable: modelización en PVsyst, despacho, interfaz con la red o el balance neto y sensibilidades financieras.

Contratar

¿En qué condiciones comprar?

Estructuración comercial

Comparación homogénea de compra, arrendamiento y PPA, con indexación, divisa y resolución.

Licitación y negociación

Especificación, licitación con precalificación, evaluación por coste de ciclo de vida y riesgo, y negociación de contratos EPC y O&M.

Ejecutar

¿Se construye lo especificado?

Ingeniería de la propiedad

Revisión del diseño, supervisión de obra, asistencia a las pruebas de aceptación y validación de la puesta en marcha.

Regulación y permisos

Solicitudes de autogeneración, balance neto y minirredes, y trámites ante reguladores y compañías eléctricas.

Financiar

¿Puede invertirse con seguridad?

Due diligence técnica

Revisión independiente de diseño, producción, equipos, contratos y rendimiento para inversores, financiadores y compradores.

Subvenciones y financiación concesional

Contenido técnico y financiero de solicitudes a la banca de desarrollo y a programas como DARES.

Desarrollo de proyectos

Servicios de desarrollo

Para quien entra en un nuevo mercado: terrenos, permisos, red y venta de energía hasta listo para construir; honorarios y primas por hitos.

Comercial e industrial

Solar, baterías e híbridos in situ y cautivos para plantas y polígonos industriales, con socios financieros.

Minirredes

Codesarrollo de minirredes aisladas e interconectadas en Nigeria (Reglamento de Minirredes 2026).

Clientes

Usuarios industriales y comerciales

Fabricantes, alimentación, agroindustria, frío, hoteles e inmuebles comerciales.

Operadores de minirredes

Expedientes de emplazamientos, permisos, subvenciones y codesarrollo.

Inversores, financiadores y fondos

Due diligence técnica, ingeniería de los prestamistas y servicios de desarrollo.

Administraciones y programas

Electrificación, solarización y licitaciones para gobiernos, reguladores y donantes.

Director



Samih Kalakeche, fundador y director. Ingeniero de energías renovables con experiencia en todo el ciclo de vida de los proyectos, desde la originación hasta la operación.

Máster (MSc) en Renewable Energy Transition, Universidad Europea. Ingeniero Industrial, título homologado en España. Inglés, francés, español y árabe. Con sede en Madrid y trabajo de campo en África y Oriente Medio.

Experiencia representativa

Más de 500 MW

Cartera solar y eólica a gran escala, España

Desarrollador de proyectos, ABEI Energy, de 2023 a 2024

De terreno sin desarrollar a listo para construir: derechos sobre terrenos y servidumbres, tramitación completa de permisos ante las administraciones, conexión a red, implantación y producción.

PPA físicos y virtuales

Contratos corporativos de compraventa de energía

Ingeniero de originación, TotalEnergies, de 2022 a 2023

Evaluación y negociación de PPA, estructuras de operación y reparto de riesgos, y los modelos financieros que los respaldan.

Promotores y productores independientes

Asesoría en diseño de plantas fotovoltaicas

Asesor técnico, RatedPower, de 2024 a 2025

Diseño fotovoltaico a gran escala, producción energética y optimización de la implantación en función del coste de la energía.

Eólica, solar y almacenamiento

Gestión de carteras en operación

De 2025 a la actualidad

Gestión digital de carteras en operación: seguimiento del rendimiento, previsiones e informes.

Independencia

Venta de equipos

Ninguna. Ni paneles, ni inversores, ni baterías, ni actividad EPC.

Comisiones de proveedores

Ninguna, de ningún fabricante, contratista, financiador o proveedor de software.

Honorarios de asesoría

Fijos y acordados por escrito antes del encargo. No vinculados al tamaño del sistema.

Asesoría y desarrollo

Líneas de negocio independientes. Proyectos de desarrollo en sociedades de proyecto separadas.

- 1 No actuamos como ingeniería de la propiedad, asesor de due diligence, ingeniería de los prestamistas ni gestor de licitaciones en proyectos en los que Barouk Development tenga participación.
- 2 Antes de cada encargo se realiza y documenta una comprobación de conflictos, y cualquier posible conflicto se comunica por escrito.
- 3 En encargos con financiación pública o de donantes aplicamos las normas del financiador sobre conflictos de interés, incluida la normativa de adquisiciones del Banco Mundial.

Cómo iniciar un encargo

Envíenos doce meses de registros de electricidad y diésel, o una descripción del proyecto. Le indicaremos, sin coste, si está justificada una evaluación formal. Las propuestas fijan alcance, entregables, calendario y honorarios fijos.

advisory@barouk.energy

barouk.energy · Madrid, España. Trabajo de campo en África y Oriente Medio.